Programas educativos

Oferta a distancia Ciclo de Grado Superior Transporte y Logística.

Las enseñanzas pueden cursarse por módulos profesionales, según el itinerario personalizado a las necesidades de cada alumno, y cuentan con un material específico adecuado al régimen a distancia y acceso a una plataforma virtual, a través de Internet.

Programa Erasmus+

Dirigido a los alumnos matriculados en el último curso de los Ciclos Formativos de Grado Superior y que permite cursar el módulo de Formación en Centros de Trabajo (FCT) en otro país europeo.

Acceso universidad.

Desde los Ciclos Formativos de Grado Superior se puede acceder a cualquier carrera universitaria y además los alumnos van a poder convalidar parte de sus estudios (entre 30 y 120 créditos en función del Ciclo cursado y la carrera elegida).

Horario.

Jornada continua en horario de tarde:

De 15:00 a 20:35.

Familia Profesional

Comercio y Marketing





I.E.S. Las Llamas

Alcalde Vega Lamera, 2 39005 Santander

Tfno.: 942 281 272 Fax: 942 281 316

ieslasllamas.es

ies.las.llamas@educantabria.es

I.E.S. Las Llamas

Oferta educativa Formación Profesional



ieslasllamas.es

Familia Profesional: Comercio y Marketing

GRADO MEDIO

TÉCNICO EN ACTIVIDADES COMERCIALES

Duración: 2.000 horas.

Dos cursos académicos completos (el último trimestre en Formación en Centros de Trabajo).

El Técnico organiza y controla las operaciones de almacenaje de productos, realiza las actividades de animación del punto de venta, las operaciones de venta de productos y/o servicios, la administración, gestión y comercialización en un pequeño establecimiento comercial.

Módulos profesionales:

- ♦ Fundamentos de Marketing.
- Gestión de un pequeño comercio.
- ♦ Técnicas de almacén.
- ♦ Gestión de compras.
- ♦ Venta técnica.
- ♦ Dinamización del punto de venta.
- Procesos de venta.
- ♦ Aplicaciones informáticas para el comercio.
- ♦ Información y atención al cliente.
- ♦ Comercio electrónico.
- Inglés.
- Formación y orientación laboral.
- Formación en centros de trabajo.

GRADO SUPERIOR

TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMER-CIALES

Duración: 2.000 horas.

Dos cursos académicos completos (el último trimestre en Formación en Centros de Trabajo).

Módulos profesionales:

- ♦ Escaparatismo y diseño de espacios comerciales.
- Gestión de productos y promociones en el punto de venta.
- Organización de equipos de ventas.
- Técnicas de venta y negociación.
- Políticas de marketing.
- ♦ Marketing digital.
- ♦ Gestión económica y financiera de la empresa.
- Logística de almacenamiento.

- ♦ Investigación comercial.
- Inglés.
- ♦ Proyecto de gestión de ventas y espacios comerciales.
- Formación y orientación laboral.
- ♦ Formación en centros de trabajo.

TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL

Duración: 2.000 horas.

Dos cursos académicos completos (el último trimestre en Formación en Centros de Trabajo).

Este técnico realizará operaciones de compraventa de mercancías en el ámbito internacional; gestionará administrativa y financieramente dichas operaciones de importación/ exportación; organizará y gestionará la logística, almacenamiento y distribución internacional de mercancías.

Módulos profesionales:

- ♦ Transporte internacional de mercancías
- Gestión económica y financiera de la empresa
- ♦ Logística de almacenamiento
- Gestión administrativa del comercio internacional
- Sistema de información de mercados
- Marketing internacional
- Negociación internacional
- Financiación internacional
- Medios de pago internacionales
- ♦ Comercio digital internacional
- ♦ Formación v orientación laboral
- Inglés
- Formación en centros de trabajo
- Provecto de comercio internacional

TÉCNICO SUPERIOR EN TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

También modalidad a distancia

Duración: 2.000 horas.

Dos cursos académicos completos (el último trimestre en Formación en Centros de Trabajo).

Los titulados gestionarán y comercializarán el servicio de transporte de mercancías y viajeros, y organizarán y planificarán la explotación de las operaciones terrestres en el ámbito nacional e internacional.

Convalidación con el CERTIFICADO DE COMPETENCIA PROFESIONAL PARA EL TRANSPORTE POR CARRETERA

Módulos profesionales:

- ♦ Gestión administrativa del transporte y la logística
- ♦ Transporte internacional de mercancías
- ♦ Gestión económica y financiera de la empresa
- ♦ Comercialización del transporte y la logística
- ♦ Logística de almacenamiento
- ♦ Logística de aprovisionamiento
- Gestión administrativa del comercio internacional
- ♦ Organización del transporte de viajeros
- ♦ Organización del transporte de mercancías
- Formación v orientación laboral
- ♦ Inglés
- Proyecto de transporte y logística
- ♦ Formación en centros de trabajo

TÉCNICO SUPERIOR EN MARKETING Y PUBLICIDAD

Duración: 2.000 horas.

Dos cursos académicos completos (el último trimestre en Formación en Centros de Trabajo).

Este profesional ejerce su actividad en empresas de cualquier sector productivo y principalmente del sector del comercio y marketing público y privado realizando funciones de planificación, organización y gestión de actividades de marketing, investigación comercial, publicidad y relaciones públicas.

Módulos profesionales:

- ♦ Gestión económica y financiera de la empresa.
- ♦ Investigación comercial.
- ♦ Trabajo de campo en la investigación comercial.
- ♦ Lanzamiento de productos y servicios.
- ♦ Políticas de marketing.
- ♦ Medios y soportes de comunicación.
- ♦ Atención al cliente, consumidor y usuario.
- Marketing digital.
- Diseño y elaboración de material de comunicación.
- Relaciones Públicas y organización de eventos de marketing
- ♦ Inglés.
- Formación y orientación laboral.
- Proyecto de marketing y publicidad.
- ♦ Formación en centros de trabajo.