

CONTENIDO DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- 1.- Contratación Internacional.
 - 1.1.- La importancia del contrato en las transacciones internacionales.
 - 1.2.- Problemas que surgen en la contratación.
 - 1.3.- El contrato internacional.
 - 1.4.- Modalidades del contrato.
 - 1.5.- Tipos de contrato.

- 2.- La Compraventa Internacional.
 - 2.1.- Etapas del contrato internacional.
 - 2.2.- Formación del contrato de compraventa internacional.
 - 2.3.- La oferta y la aceptación.

- 3.- La negociación.
 - 3.1.- Introducción.
 - 3.2.- La voluntad de llegar a un acuerdo.
 - 3.3.- Precisión de objetivo y margen de actuación.
 - 3.4.- Tipos de negociación.
 - 3.5.- Percepción intergrupala.
 - 3.6.- La transmisión de información.
 - 3.7.- La acción táctica.
 - 3.8.- Normas básicas de la discusión.
 - 3.9.- Tamaño del grupo y normas de comportamiento
 - 3.10.- Actividades.

- 4.- Radiografía de un contrato de compraventa internacional.
 - 4.1.- Introducción.
 - 4.2.- Naturaleza jurídica.
 - 4.3.- Requisitos fundamentales y objetivos del contrato.
 - 4.4.- Obligaciones de comprador.
 - 4.5.- Obligaciones del vendedor.
 - 4.6.- Clausulado del contrato.

- 5.- Incoterms.
 - 5.1.- Introducción.
 - 5.2.- Entrega de las mercancías.
 - 5.3.- Contrato y objetivos.
 - 5.4.- Obligaciones de las partes.
 - 5.5.- La C.C.I.
 - 5.6.- Lugar y costes.
 - 5.7.- Arbitraje.
 - 5.8.- Transporte multimodal.
 - 5.9.- Etapas de la exportación.
 - 5.10.- Costes, documentos y riesgos.
 - 5.11.- Todo sobre los trece Incoterms 2.000.

6.- Contratos de intermediación comercial.

6.1.- Introducción.

6.2.- Clasificación.

6.3.- Directiva 86/653 de 18-12-86 sobre agentes comerciales.

6.4.- Ley española de 27-5-92 sobre contrato de agencia.

6.5.- Clausulado convencional de un contrato de agencia.

7.- Otros contratos.

7.1.- Transferencia de tecnología.

7.2.- Exportación llave en mano.

7.3.- Leasing mobiliario.

7.4.- Leasing inmobiliario.

7.5.- Factoring.

7.6.- Franquicia.

7.7.- Joint-venture.

7.8.- Consorcios de exportación.

8.- Resolución de conflictos internacionales. Arbitraje comercial.

8.1.- Introducción.

8.2.- Factores de riesgo más usuales.

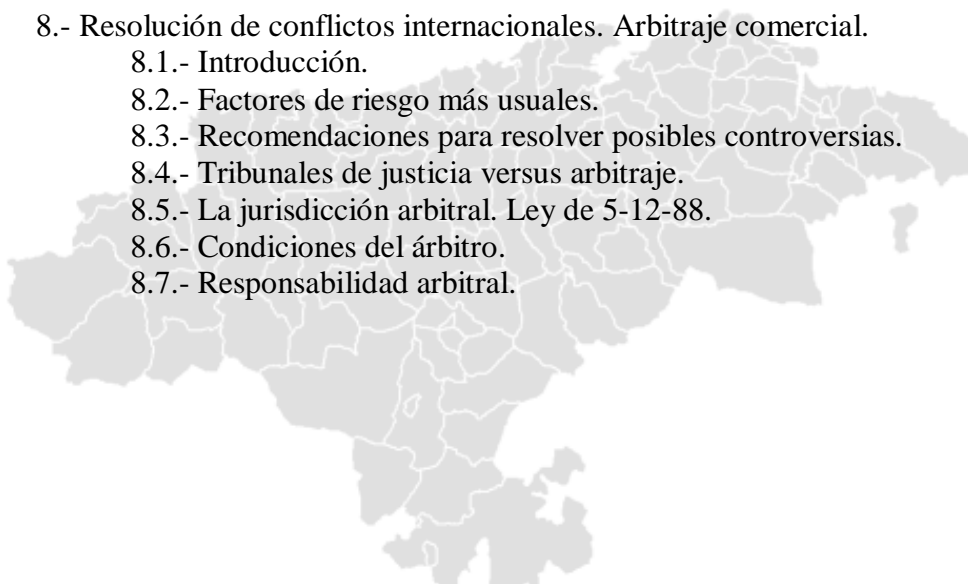
8.3.- Recomendaciones para resolver posibles controversias.

8.4.- Tribunales de justicia versus arbitraje.

8.5.- La jurisdicción arbitral. Ley de 5-12-88.

8.6.- Condiciones del árbitro.

8.7.- Responsabilidad arbitral.



SANTANDER - CANTABRIA